



**HOBERG & DRIESCH**

## Stellenausschreibung

Die Hoberg & Driesch – Unternehmensgruppe ist eines der führenden europäischen Großhandelshäuser für Stahlrohre. Mit mehreren Niederlassungen und Tochtergesellschaften sind wir der größte lagerhaltende Stahlrohrhändler in Europa. Unserer Kundschaft stehen wir mit Qualität, Know-How und Effizienz als kompetenter Partner jederzeit zur Seite. Nahtlose und geschweißte Stahlrohre, insbesondere für den Maschinen- und Stahlbau, gehören neben individuellen Lösungen für unsere Kunden zu den Kernkompetenzen unseres Unternehmens.

Für unser Team in **Dresden** suchen wir eine/n

### **Außendienstmitarbeiter (m/w/d) Vertrieb Stahlrohre**

#### **Ihre Schwerpunktaufgaben:**

- Sie pflegen den persönlichen Kontakt zu unseren Bestandskunden in Ihrem eigenen Vertriebsgebiet
- Sie bauen aktiv neue Geschäftsbeziehungen im Außendienst auf
- Sie repräsentieren unser Unternehmen und unsere Handelsprodukte im Außendienst
- Für Ihre Tätigkeit im Außendienst planen und vereinbaren Sie eigenständig Termine
- Die Durchführung von Marktanalysen gehört hierbei ebenfalls zu Ihrem Aufgabengebiet
- Zusammen mit Ihren KollegInnen im Innendienst gestalten Sie aktiv den Erfolg Ihrer Region
- Fachliche Beratung der Kunden aus den Bereichen Maschinenbau, Konstruktion, Hydraulik und Energie über unser Produktsortiment

#### **Ihr Anforderungsprofil:**

- Sie zeichnen sich durch Kommunikationsstärke sowie eine selbstständige, strukturierte Arbeitsweise aus
- Sie besitzen ein hohes Maß an Überzeugungskraft und Souveränität im Auftritt
- Sie sind kontaktfreudig und haben eine kundenorientierte Arbeitsweise
- Sie haben Spaß daran, technisches Wissen zu unseren Produkten aufzubauen und zu vergrößern
- Sie haben eine abgeschlossene Ausbildung als Kauffrau/-mann im Groß- und Außenhandel oder einer vergleichbaren kaufm. Ausbildung und haben bereits Berufserfahrungen im Außendienst sammeln können
- Sie verfolgen Ihre Ziele ehrgeizig und verstehen es, mit Verhandlungsgeschick zu überzeugen
- Kenntnisse und Erfahrungen im Verkauf von Stahlprodukten sind vorteilhaft, aber kein Muss
- Sie sind sicher im Umgang mit MS-Office-Anwendungen und haben idealerweise SAP- Erfahrung

#### **Wir bieten Ihnen:**

- Eine anspruchsvolle und herausfordernde Aufgabenstellung in einem kleinen, dynamischen Team mit flachen Hierarchien
- Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung), Laptop, Handy
- Individuelle und intensive Einarbeitungsphase
- Tarifliche Bezahlung (Groß- und Außenhandel) sowie attraktive Sozialleistungen

#### **Interesse? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!**

#### **Hoberg & Driesch Röhrengruppe**

Herr Markus Kiefer, Leitung Personal

Theodorstraße 101

40472 Düsseldorf

[bewerbung@hoberg-driesch.de](mailto:bewerbung@hoberg-driesch.de)